



中小企業経営者の右腕・左腕の育成！学び、交流の場に！



現在のシュリンクするマーケット環境の中で、多くの中小企業が生き残りをかけ変革に取り組んでいます。この変革を通じて経営力を維持強化していくには、経営者の思いが、社員一人一人にまで浸透し、実践されることが必要になります。そのためには、経営者と同じ目線・視点で考え、動ける人材の存在が絶対条件になります。

経営・マネジメント道場の



- 1 幹部に必要な経営・マネジメントの考え方・知識の体系的習得により、経営者と同じ目線・視点を持つ
- 2 他社の幹部との腹を割ったディスカッションを通じて刺激を得、基本を実践へ役立てられるものにする
- 3 将来につながる強固なネットワークの構築

● 講座概要

1. 開催回数 9回
2. 開催場所 静岡県教育会館すんぷらーざ 他
静岡市葵区駿府町1番12号
3. 実施時間 講義 13:30~17:00
懇親会 18:00~20:00
4. 対象者 中堅中小企業の後継者・経営幹部 15名
5. 参加費用 お一人様 21,600円(懇親会費込み)×9回
6. 担当講師 (株)MELソリューション 代表取締役 渥美昌伴



■ 経営者のパートナーとして二人三脚型での長期間の継続的な支援＝企業の体質改善を得意とするコンサルタント。多業種にわたり中堅中小企業の「戦略実行支援」を中心に活動。企業の戦略構築、中期経営計画の策定、またその進捗管理、営業指導、人材育成の長期継続的に実践について数多くの中堅中小企業のコンサルティングを行っている。■ 中小企業大学の講師をはじめ、全国の公的中小企業支援機関等でも講演・セミナーの実施多数。■ 現在、株式会社MELソリューション 代表取締役社長、株式会社エム・イー・エル取締役。

お申し込みは以下にご記入いただき、FAXでご送信ください。 **FAX : 054-272-2751**

お申込みFAXを受信しましたら、こちらより折り返し詳細内容を含めたご連絡をいたします。もし3日以内に弊社より折り返しの連絡がない場合には、何らかのトラブルで受信できていない可能性もございますので、お手数ですが弊社までご連絡ください。

貴社名	所在地 〒 -	
TEL	FAX	メールアドレス @
ご参加者 (フリガナ)	役職・部署	
ご参加者 (フリガナ)	役職・部署	
ご参加者 (フリガナ)	役職・部署	



講座カリキュラム

本講座においては、経営のポイントを押さえながら、効率的に経営力をつける9回コースです。

日程	内容	
第1回	経営の基本と経営幹部の役割	懇親会
10月18日(木)	企業経営の目的、組織活性化の条件の理解を通じて 企業経営の基本を知り、経営幹部としてのあり方を明確にする。	
第2回	リーダーシップの理解	
11月13日(火)	経営幹部のあり方を踏まえて、その実践に必要な人に関する マネジメントの基本を理解する。	
第3回	本気モードの顧客第一主義	
12月17日(月)	マーケティングの本質を理解した上で、実際の顧客との認識ギャップの 把握を通じてマーケティングマインドを醸成する。	
第4回	経営数字の基本	
2月 6日(水)	経営の共通言語である計数の基本として、損益分岐点の活用法と キャッシュフローの考え方、実務上のポイントを理解する。	
第5回	事業計画策定方法	
3月11日(月)	戦略を実行するための行動計画の立て方をケースを活用して理解する。	
第6回	部下育成とOJT	
4月16日(火)	経営幹部の大きな役割の一つである部下育成に関して、その重要性を 再確認し、部下育成の着眼点を明確にする。	
第7回	経営リーダーシップ	
5月17日(金)	経営者の思いが会社の一人一人に浸透し、その思いに沿った取り組みが 競争力の源泉であることを理解し、その実践ポイントを習得する。	
第8回	問題解決能力	
6月11日(火)	問題とは何かを理解した上で、問題解決の流れとそのポイント、 中でも重要になるフレームワークを活用して「考える力」を高める。	
第9回	進捗管理の進め方	
7月10日(水)	進捗管理の実践に必要な考え方・手法をケースを活用して理解習得する。	